



## Training : mieux conclure ses ventes

Avec la méthode Color Progress ®

Avis 4,81/5

### Les objectifs opérationnels :

Développer sa capacité à faire signer le client  
 Mieux se connaître pour gagner en confiance  
 Savoir utiliser le Closing sur reformulation  
 Oser le Closing sur réponse aux objections  
 Etre capable de mobiliser les techniques pour accélérer la signature  
 Obtenir l'engagement du client

### Moyens et Méthode Pédagogique

L'approche utilisée mobilise la pédagogie des couleurs®. Elle est active et participative : elle alterne phases de découverte par les participants, apports de l'animateur et appropriation par l'entraînement. Un questionnaire vous sera adressé avant votre entrée en formation.

**Information handicap :** Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Chaque situation étant unique, nous vous demandons de préciser à l'inscription votre handicap pour vous permettre de suivre la formation dans les meilleures conditions.

### Programme :

#### **Identifier ses représentations vis à vis du closing**

Découvrir ses points forts et ses axes de progrès en matière de closing

#### **Renforcer l'impact de la prise de contact**

Savoir fixer un cadre pour affirmer son leadership

Mettre le prospect dans une logique d'objectif

#### **Les outils de la découverte**

Savoir mettre à jour un besoin caché ou latent

Collecter les points d'appui pour l'argumentation

Réaliser le Closing sur reformulation

#### **Décliner les bénéfices clients de la solution choisie**

Savoir lever les freins à l'achat

Savoir relativiser le prix par rapport à l'enjeu

Oser le Closing sur réponse aux objections

#### **Conclure efficacement sa vente**

Quand conclure ?

Les signaux d'achat

Engager le client avec la Méthode O.S.E.R

Mobiliser les techniques de closing

Que faire en cas d'échec ?

<b>Modalité</b>	En présentiel
<b>Public</b>	Collaborateurs
<b>Pré-requis</b>	Aucun
<b>Durée</b>	2 jours (14 heures)
<b>Horaires</b>	9h00-17H30
<b>Planification</b>	Sur demande
<b>Lieu</b>	Locaux de l'entreprise
<b>Tarifs</b> (pour un groupe de 10 personnes maximum hors frais de déplacement)	2960 € TTC Documents pédagogiques inclus.
<b>Evaluation</b>	Questionnaire d'évaluation QCM de validation des connaissances.
<b>Sanction</b>	Remise attestation de présence
<b>Suivi</b>	Non organisé sur ce dispositif